

インサイドセールス 業務委託サービス資料

パーソルエクセルHRパートナーズ



当社のインサイドセールス業務委託

パーソルエクセルHRパートナーズ株式会社は、人材派遣のノウハウを活かし、インサイドセールスとフィールドセールスの統合型支援を提供します。お客様のニーズに合わせたフルオーダーメイドの設計が可能です。

インサイド、フィールドセールスの統合型支援も可能



お客様の個別の課題をヒアリング。課題に沿った解決法をご提案します。

課題解決

営業部門の生産性向上に関する具体的な課題を取り上げ、解決策をご提案します。

ナーチャリングに時間がかかる

- ターゲットの明確化、ナーチャリングの時間を短縮できます。
- 顧客心理に基づいたスクリプト設計を行い、効果的なコミュニケーションを実現。

フィールドセールスと連携を改善したい

- インサイドセールスとフィールドセールスの統合支援を提供し、両者の連携を強化。
- 顧客ごとのニーズに合わせた柔軟で効率的な営業支援のご提案。連携改善を図ります。

課題への アプローチ



営業プロセスの改善をしたい

- 営業プロセスのモニタリングとデータ分析、ボトルネックや改善点を正確に特定。営業プロセスの効率化と成果向上を図ります。
- スクリプトの試行と成果に応じた改修を行い、常に最適な営業戦略を展開します。

カスタマーリストの品質が不安

- 継続的なデータ分析と改善提案し、カスタマーリストの品質を向上します。
- 最新のデータクレンジング技術を使用し、リストの精度を高め、効果的な営業活動を支援します。

アウトソーシングするメリット

コンタクトするだけのセールスから戦略的にアプローチするセールス手法へ

ノンコア業務排出によるコスト効率改善



インサイドセールス業務にかかる時間と労力をアウトソーシングし、業務に費やす時間を削減。重要な業務にシフトが可能。需要に応じた柔軟なリソース采配、繁忙期、閑散期に合わせてコストを最適化し、無駄な支出を削減。

知見・経験を活用したスクリプト最適化



専門的な知見と経験を持つアウトソーシングパートナーが、顧客の課題を引き出す質問や、効果的な提案、営業活動の成約率に向上する効果的なスクリプトを作成。営業活動の成果を最大化します。

継続的なデータ分析と改善提案



アウトソーシングパートナーは、最新のデータ分析技術を駆使し、貴社の営業プロセスを網羅的に可視化。具体的な改善提案を継続的に実施します。

当社の強み

豊富な実績を基に、ニーズに対応した高品質な営業支援を提供します

1 当社のアセットを活かした統合型支援

人材派遣のノウハウを活かした統合型支援「インサイドセールス＋フィールドセールス」が可能です。両者を連携した営業戦略を実現します。

2 顧客のニーズに柔軟に対応するカスタマイズ能力

お客様のニーズに合わせてカスタマイズするフルオーダーメイドで設計で、柔軟かつ効率的な営業支援ソリューションを提供します。

3 データ分析と個人スキルを組み合わせたアプローチ

最新のデータ分析技術の活用と人材の専門スキルを組み合わせ、精度の高い営業戦略を展開、ご提供します。

インサイドセールス業務委託フロー

顧客リスト クレンジング



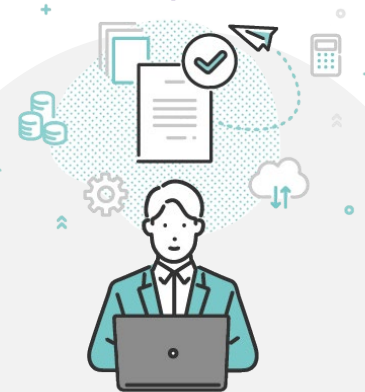
- ターゲットの明確化
- 最新のデータクレンジング技術の活用

スクリプト作成 戦略立案



- 顧客心理に基づくスクリプト設計
- 営業戦略構築

段階的導入 スクリプト改修



- スクリプトの試行
- 成果に応じた改修

モニタリング 継続的改善



- パフォーマンスを
- 定期的にモニタリング
- データに基づく改善

課題の明確化、営業戦略構築で終わりではありません。戦略の試行と改修、定期的な改善まで一気通貫でご支援可能です。

お問い合わせ

当社のインサイドセールスご支援にご興味をお持ちいただけましたら、お気軽にお問い合わせください。
課題が明確になっていない、まずは相談のみでも問題ございません。
ぜひ貴社の課題をお聞かせください。

問い合わせ・相談を試してみる

当社のサービス一覧
パーソルエクセルHRパートナーズサービス一覧

<https://client.persol-hrpartners.co.jp/service>

